

# Der Profi

## 10 Jahre Maßarbeit: Martin Wagner feiert Jubiläum

Seit 2002 setzen gewiefte Bauherren und Altbausanierer auf die Beratung durch den Bauelemente-Spezialisten

GUGGENBERG (ciao) Sparen ja, aber nicht gerade beim Türen- und Fensterkauf den Rotstift ansetzen... Martin Wagners Devise habe ich Ihnen bereits in einem meiner letzten Berichte vorgestellt. Und auch bei einem Gespräch im Mai auf der EGA, der Erdweiger Gewerbe-Ausstellung, hat er Besucher auf diesen wichtigen Punkt hingewiesen. Gut, erklärt er immer wieder, aufs Geld schauen sei vernünftig. Doch sollten alle, die vorhaben, zu bauen beziehungsweise ihr in die Jahre gekommenes Zuhause zu modernisieren, dann auch sämtliche Kostenfaktoren in ihre Rechnung mit einbeziehen. Billige Fenster und Türen gäbe es überall, doch was nütze der Preisvorteil, wenn in der Folge Bares verschleudert werde.

Damit sprach er indirekt die jährlichen Energiekosten an. Kurzum, meinte er, ein höherwertiges Fenster, nur mal beispielsweise, koste freilich etwas mehr, doch aufgrund seiner Dämmungseigenschaften spare es Monat für Monat Geld. Gegeneinander aufgerechnet erscheine dann das vermeintlich billigere Fenster in einem völlig ande-

ren Licht: Es belaste den Haushaltsetat. Und – multipliziert mit der Fensteranzahl... Er brach ab und fügte nur hinzu, dass sich das ja jeder selbst ausmalen könne. Ein klares Votum für Qualität, wie ich meine.

Und die Zeit gibt ihm Recht. Denn seit bereits zehn Jahren setzt er – ausschließlich – auf hochwertige Bauelemente, verhehlt nicht, dass hierfür beim Kauf tiefer in die Tasche gegriffen werden muss, und punktet. Meist zweimal: zuerst bei der Vertragsvergabe an FTW und noch mal, wenn der zufriedene Kunde sein Unternehmen weiterempfiehlt. Diese Mund-zu-Mund-Propaganda funktioniere so gut, verriet er mir schmunzelnd, dass so mancher Mitbewerber vor Neid erblassen würde. Seit zehn Jahren arbeitet er darum nur mit deutschen Herstellern wie SCHWEIKER, GROSS und TWG zusammen, wenn es um Wohnungs-, Hauseingangs- und Innentüren geht oder um Kunststofffenster oder Holz-Alu-Thermo-Plus-Fenster. Oder um Fliegengitter, im Farbton passend zur Fensterfarbe, oder... Ich solle einfach mal unter [www.ftw-wagner.de](http://www.ftw-wagner.de) ins Internet schau-



en, meinte Martin Wagner, dort fände ich mehr zum Thema. Auch über Einschub- und Austauschfenster, Fensterrenovierung ohne Brecheisen und, und, und. Doch halt! Bei Interesse können Sie ja dort selbst nachlesen, wie leistungsstark das FTW-Team arbeitet.

Momentan sind Sie doch sicher neugierig, was und wer auf den mitgebrachten Bildern zu sehen ist, ja? Also... die Fotos von



der Beratung stammen allesamt von der EGA und eins zeigt Martin Wagner mit Richard Nadler, seinem Ansprechpartner des Geschäftspartners SCHWEIKER – ganz im Zeichen des Pinguins. Ja, und ein Motiv hat Seltenheitswert: Es zeigt ihn mit Cockerspaniel Polly, zusammen mit seiner Frau Sandra, den Söhnen Dominik und Florian – ganz privat, im heimischen Garten. ■



Energie sparen mit  
FTW Wagner Fenster

Mehr Informationen unter: **0171/4 13 64 21**

Vertrieb & Montage  
Fenster  
FTW  
WAGNER

**FTW – Martin Wagner**

Höhenweg 6  
85253 Guggenberg  
Tel. 0 8135/99 12 15  
Fax 99 12 16  
[www.ftw-wagner.de](http://www.ftw-wagner.de)